

## RECHERCHE SON/SA

# COMMERCIAL(E) EXPORT

# ROYAUME UNI

Depuis plus de 50 ans, **SOPARCO**, industrie de plasturgie, conçoit, fabrique et commercialise des pots de fleurs et autres contenants de culture à l'attention des horticulteurs, pépiniéristes et maraichers de France, d'Europe et du monde entier. Chez **SOPARCO**, **le client est au cœur de nos préoccupations**. L'ensemble de l'entreprise est mobilisé à son service afin de lui proposer les meilleurs produits avec le meilleur service.

Dans un marché très concurrentiel et en perpétuelle évolution, nous sommes à l'écoute des horticulteurs et des pépiniéristes afin de répondre à l'ensemble de leurs problématiques, qu'elles soient techniques, environnementales, logistiques, économiques et marketing.

- **Technique** : Nous proposons des gammes adaptées à tout type de culture et de plantes et qui répondent aux exigences de la production moderne et mécanisée.
- **Environnementale** : Depuis près de 20 ans, nous utilisons des matières recyclées dans la fabrication de nos gammes avec à ce jour un taux d'intégration de plus de 80%. Par ailleurs, nous avons développé une gamme de produits en matière bio-sourcée et bio-compostable.
- **Logistique** : Nos gammes sont développées dans le souci de la maîtrise des coûts de manutention et logistiques de nos clients, grâce à des formats et des supports adaptés.

Pour faire face à un environnement concurrentiel, nous investissons chaque année dans notre outil de production (robots, presses électriques de dernière génération...) et dans de nouveaux moules (paroi mince, multi-empreintes...).

La reconnaissance de **SOPARCO** sur son marché passe également par sa capacité à offrir une large palette de services sur mesure à nos clients comme les couleurs personnalisées, l'impression (sérigraphie, Offset, flexographie), l'étiquetage, l'IML mais également le développement de moules spécifiques grâce à l'accompagnement de nos équipes techniques et commerciales.

### MISSIONS

Rattaché(e) à la Direction Commerciale, vous prendrez en charge l'animation de notre réseau de distribution spécialisé dans le secteur de l'horticulture et de la pépinière et travaillerez en étroite relation avec les producteurs (horticulteurs et pépiniéristes) à travers le Royaume-Uni.

Vous assurerez une forte présence terrain auprès des producteurs et coordonnerez au quotidien les actions commerciales avec nos distributeurs. Vous assurerez le suivi régulier des clients et serez en charge d'établir les offres tarifaires.

A l'écoute permanente des clients, des évolutions produits et marché, en lien étroit avec l'administration des ventes, vous assurerez la promotion de la gamme, le développement du réseau de distribution, et participerez aux salons régionaux.

### VOUS

Vous êtes passionné(e) par le commerce, vous êtes très attaché(e) à la relation clients, vous avez une vraie sensibilité pour l'univers du végétal.

Vous êtes organisé(e), rigoureux(se), réactif(ve) et disponible pour les clients, vos collaborateurs et l'entreprise. Vous savez proposer des solutions répondant aux attentes des clients tout en préservant les intérêts de l'entreprise. Vous êtes autant à l'aise à l'oral qu'à l'écrit et maîtrisez les outils informatiques.

De formation BAC +5 école de commerce, vous êtes jeune diplômé(e) ou expérimenté(e).

Vous parlez couramment l'anglais et êtes à la recherche d'un nouveau challenge à l'étranger.

**Alors ce poste est fait pour vous !**



ANGLETERRE



Contrat de travail de droit  
anglais



32 k€ + 1 mois de bonus sur  
résultats + mutuelle +  
véhicule de fonction

**Vous souhaitez nous rejoindre ?**

Il vous suffit de nous transmettre votre CV par mail à [service.rh@soparco.com](mailto:service.rh@soparco.com)  
ou par courrier à **SOPARCO – ZI Le Musset – 61 110 CONDE SUR HUISNE.**