

RECHERCHE SON/SA

DELEGUE REGIONAL H/F SUR LA RÉGION NORD / GRAND EST

Depuis plus de 50 ans, **SOPARCO**, industrie de plasturgie, conçoit, fabrique et commercialise des pots de fleurs et autres contenants de culture à l'attention des horticulteurs, pépiniéristes et maraîchers de France, d'Europe et du monde entier. Chez **SOPARCO**, **le client est au cœur de nos préoccupations**. L'ensemble de l'entreprise est mobilisé à son service afin de lui proposer les meilleurs produits avec le meilleur service.

Dans un marché très concurrentiel et en perpétuelle évolution, nous sommes à l'écoute des horticulteurs et des pépiniéristes afin de répondre à l'ensemble de leurs problématiques, qu'elles soient techniques, environnementales, logistiques, économiques et marketing.

- **Technique** : Nous proposons des gammes adaptées à tout type de culture et de plantes et qui répondent aux exigences de la production moderne et mécanisée.
- **Environnementale** : Depuis près de 20 ans, nous utilisons des matières recyclées dans la fabrication de nos gammes avec à ce jour un taux d'intégration de plus de 80%. Par ailleurs, nous avons développé une gamme de produits en matière bio-sourcée et bio-compostable.
- **Logistique** : Nos gammes sont développées dans le souci de la maîtrise des coûts de manutention et logistiques de nos clients, grâce à des formats et des supports adaptés.

Pour faire face à un environnement concurrentiel, nous investissons chaque année dans notre outil de production (robots, presses électriques de dernière génération...) et dans de nouveaux moules (paroi mince, multi-empreintes...).

La reconnaissance de **SOPARCO** sur son marché passe également par sa capacité à offrir une large palette de services sur mesure à nos clients comme les couleurs personnalisées, l'impression (sérigraphie, Offset, flexographie), l'étiquetage, l'IML mais également le développement de moules spécifiques grâce à l'accompagnement de nos équipes techniques et commerciales.

MISSIONS

Rattaché(e) au Responsable Commercial France, vous développerez et fidéliserez, en accord avec la stratégie de l'entreprise, un portefeuille de clients directs (horticulteurs, pépiniéristes, maraîchers) et accompagnerez les équipes commerciales des distributeurs en agrofournitures.

Ambassadeur(rice) de la marque chez les clients, vous serez amené(e) à participer à des salons et portes-ouvertes.

Vous serez en relation avec notre service administration des ventes pour veiller au respect de la politique tarifaire ainsi que pour le suivi des commandes.

VOUS

Vous êtes issu(e) d'une formation technique et commerciale bac+2 minimum. Des connaissances du milieu horticoles seraient un plus.

Réactif(ve) et dynamique, vous êtes organisé(e) et rigoureux(se). Vous savez travailler en autonomie tout en conservant un esprit d'équipe.

Alors ce poste est fait pour vous !



Au cœur du secteur
commercial (idéalement
REIMS)



CDI à temps plein



Rémunération selon expérience (Fixe
+ bonus, véhicule, téléphone,
ordinateur)

Vous souhaitez nous rejoindre ?

Il vous suffit de nous transmettre votre CV par mail à service.rh@soparco.com
ou par courrier à **SOPARCO – ZI Le Musset – 61 110 CONDE SUR HUISNE.**