

Unser Kunde **Soparco** (www.soparco.com) ist ein 200-köpfiges Familienunternehmen mit 60 Jahren Erfahrung in Produktion und Vertrieb von **Pflanzgefäßen** für den professionellen Einsatz im „grünen Bereich“.

Soparco bietet seinen Kunden in **Gärtnereien und Baumschulen** Produkte aus eigener Herstellung, die durch modernste Produktionsverfahren jeglichen Qualitätsansprüchen gerecht werden.

Um Soparco auf seiner **grünen Mission** zu begleiten und seine Präsenz auf dem **deutschen Markt** weiter auszubauen, suchen wir im Auftrag unseres Kunden zum nächstmöglichen Zeitpunkt in **Altersnachfolge** Ihre Unterstützung als:

Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w/d) West + Süd

Gärtnereien und Baumschulen



Ihre Aufgaben

Sie übernehmen die Vertriebsaktivitäten in West- und Süddeutschland, mit Schwerpunkt auf dem überregionalen Gebiet Niederrhein-Ruhrgebiet-Rheinland:

- Übernahme, Betreuung und Weiterentwicklung des bestehenden Kundenportfolios:
 - Steuerung der Verkaufsaktionen mit den spezialisierten Fachhandelspartnern
 - Pflege und Ausbau der Beziehungen zu Direktkunden aus dem "grünen Bereich": Baumschulen, Gärtnereien, ...
- Eigenständige Planung, Organisation und Durchführung von regelmäßigen Kundenbesuchen
- Aktive Neukundenakquise zur Erweiterung des Kundenstamms
- Teilnahme an bereichsrelevanten Messen und Fachveranstaltungen
- Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung sowie enge Zusammenarbeit mit dem Mutterhaus in Frankreich
- Regelmäßige Berichterstattung und enger Austausch mit der Geschäftsleitung in Frankreich

Ihr Profil

Sie bringen mit:

- Erste Vertriebserfahrung im Außendienst
- Idealerweise ein konkreter Bezug zum grünen Bereich: Gärtnereien, Baumschulen, Floristen, Blumenhandel, Gartenbaubedarf, etc.
- Professionelles Auftreten im Umgang mit unterschiedlichen Ansprechpartnern bei Kunden und Fachhandelspartnern
- Kundennähe und eine offene und lösungsorientierte Herangehensweise
- Kaufmännisches Verständnis und eine eigenständige und strukturierte Arbeitsweise
- Ausgeprägte überregionale Reisebereitschaft
- Kommunikationssichere Französischkenntnisse für die interne Kommunikation

Unser Angebot

Soparco bietet Ihnen:

- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis in Festanstellung
- Position im Home-Office (komplette Ausstattung wird gestellt)
- 30 Urlaubstage pro Kalenderjahr
- Ein starkes Teamgefühl und ein familiäres Miteinander in einem Unternehmen, für das der Mensch im Vordergrund steht
- Flache Hierarchien, offene Kommunikation und direkter Austausch mit allen relevanten internen Ansprechpartnern
- Ein leistungsbezogenes Vergütungssystem sowie ein Firmenfahrzeug auch zur Privatnutzung

Interessiert?

Fühlen Sie sich angesprochen? Finden Sie sich in der Positionsbeschreibung wieder?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung per Online-Formular oder per E-Mail an soparco@strategy-action.com (Referenz SAI-SOP).

Bitte nennen Sie uns auch Ihre Gehaltsvorstellung und Ihren frühestmöglichen Eintrittstermin.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Kontakt

Für Rückfragen steht Ihnen zur Verfügung:

Herr Rouven SCHMITT, Tel: 0681 99 63 129, E-Mail: soparco@strategy-action.com

Wie wir vorgehen:

Wir bearbeiten Ihre Bewerbung schnellstmöglich und melden uns mit Feedback zurück. Passen die grundlegenden Elemente Ihrer Bewerbung mit dem Anforderungsprofil zusammen, steigen wir in ein erstes Gespräch per Videokonferenz mit Ihnen ein. Bei beiderseits bestätigtem Interesse schließt sich daran dann ein persönliches Gespräch unter direktem Einbezug von Soparco an.