



Soparco ist ein Familienunternehmen mit 200 Mitarbeitern und 60 Jahren Erfahrung in der Herstellung und dem Vertrieb von Blumentöpfen und Baumschulcontainern für den professionellen Einsatz in der grünen Branche.

Soparco bietet seinen Kunden (Gärtnereien und Baumschulen) Produkte aus eigener Herstellung, die dank modernster Produktionsverfahren allen Qualitätsanforderungen gerecht werden.

Um Soparco bei seiner grünen Mission zu unterstützen und die Präsenz auf dem deutschen Markt zu stärken, suchen wir im Rahmen einer Nachfolge Ihre Unterstützung als:

Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w/d) West + Süd

beratend tätig in Gärtnereien und Baumschulen



Ihre Aufgaben

Sie übernehmen die Vertriebsaktivitäten in West- und Süddeutschland, mit Schwerpunkt auf dem überregionalen Gebiet Niederrhein-Ruhrgebiet-Rheinland:

Übernahme, Betreuung und Weiterentwicklung des bestehenden Kundenportfolios:

- Steuerung des Vertriebes mit den spezialisierten Großhandelspartnern
- Pflege und Ausbau der Beziehungen zu Direktkunden aus dem "grünen Bereich": Baumschulen, Gärtnereien & Gartencenter
- Eigenständige Planung, Organisation und Durchführung von regelmäßigen Kundenbesuchen
- Aktive Neukundenakquise zur Erweiterung des Kundenstamms
- Teilnahme an bereichsrelevanten Messen und Fachveranstaltungen
- Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung sowie enge Zusammenarbeit mit dem Mutterhaus in Frankreich
- Regelmäßige Berichterstattung und enger Austausch mit der Geschäftsleitung in Frankreich

61110 SABLONS-SUR-HUISNE - FRANCE
Tél : +33(0)2 33 73 30 11 - info@soparco.com
www.soparco.com



Ihr Profil

Sie bringen mit:

Erste Vertriebserfahrung im Außendienst

Idealerweise ein konkreter Bezug zur grünen Branche: Gärtnereien, Baumschulen, Floristen, Blumenhandel, etc.

Professionelles Auftreten im Umgang mit unterschiedlichen Ansprechpartnern bei Kunden und Distributionspartnern

Kundennahe und eine offene und lösungsorientierte Herangehensweise, kaufmännisches Verständnis und eine eigenständige und strukturierte Arbeitsweise, sowie eine ausgeprägte überregionale Reisebereitschaft

Kommunikationssichere Französisch- oder Englischkenntnisse für die interne Kommunikation

Unser Angebot

Soparco bietet Ihnen:

Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis in Festanstellung

Position im Home-Office (komplette Ausstattung wird gestellt) 30 Urlaubstage pro Kalenderjahr

Ein starkes Teamgefühl und ein familiäres Miteinander in einem Unternehmen, für das der Mensch im Vordergrund steht

Flache Hierarchien, offene Kommunikation und direkter Austausch mit allen relevanten internen Ansprechpartnern

Ein leistungsbezogenes Vergütungssystem sowie ein Firmenfahrzeug auch zur Privatnutzung
Deutscher Arbeitsvertrag

Interessiert?

Fühlen Sie sich angesprochen? Finden Sie sich in der Positionsbeschreibung wieder?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung per Online-Formular oder per E-Mail an rh@soparco.com.

Bitte nennen Sie uns auch Ihre Gehaltsvorstellung und Ihren frühestmöglichen Eintrittstermin.
Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Kontakt

Für Rückfragen steht Ihnen zur Verfügung:

Herr Adrien COHU, Tel: +33 (0)2 33 73 30 74, E-Mail: rh@soparco.com

Wie wir vorgehen:

Wir bearbeiten Ihre Bewerbung schnellstmöglich und melden uns mit Feedback zurück.

Passen die grundlegenden Elemente Ihrer Bewerbung mit dem Anforderungsprofil zusammen, steigen wir in ein erstes Gespräch per Videokonferenz mit Ihnen ein.

61110 SABLONS-SUR-HUISNE - FRANCE
Tél : +33(0)2 33 73 30 11 - info@soparco.com
www.soparco.com